

Mission découverte Colorado

GreX

www.grex.fr

Vous vous intéressez au marché américain, ou vous y êtes déjà implanté... Avez-vous pensé au Colorado ?

Mission découverte du Colorado du 6 au 8 octobre 2010 à l'occasion du salon DEMOGala

Saviez-vous que cet Etat :

- abrite d'importants centres R&D des entreprises HP, IBM, Sogeti, Sun (Green data center)...
- héberge le laboratoire national des énergies renouvelables (NREL) doté récemment de fonds importants pour développer le solaire et les "smart grids",
- fourmille de start-ups IT, web, EDA, biotech... essaimées de Boulder ou Colorado State University,
- peut être, pour une implantation, une alternative intéressante à la "Silicon Valley" ou à la région de Boston devenues très chères et très convoitées...

Les entreprises du Colorado sont moins sollicitées. Elles sont ouvertes au partenariat avec les entreprises françaises.

Le Colorado recèle peut-être un potentiel méconnu pour votre entreprise !

Pour le valider, GreX vous propose une **mission découverte du 6 au 8 octobre 2010**, en collaboration avec la French American Chamber of Commerce Rocky Mountain, notre partenaire à Denver. Au menu : visite de DEMOGala, événement "networking" et programme de rendez-vous personnalisé.

Découvrez au dos le programme détaillé, et retrouvez plus d'informations sur le Colorado dans le dossier complet sur notre site www.grex.fr

Cordialement,

Odile ARNOULD

Mission organisée par GreX en partenariat avec :



Avec la collaboration de :



Suite au dos →

Notre proposition

PROGRAMME

Mercredi 6 octobre	Arrivée à Denver, installation à l'hôtel. Soirée “networking” avec la FACC Rocky Mountain : <ul style="list-style-type: none">• présentation de l'économie du Colorado et du secteur IT,• rencontre avec des entrepreneurs français implantés au Colorado.
Judi 7 octobre	Visite de DEMOGala. Cet événement (www.demogala.com) rassemble sur une journée plus de 900 visiteurs professionnels et vous permettra d'avoir une vision des dernières tendances IT et web aux Etats-Unis. Vous bénéficierez d'une visibilité sur cette opération grâce à la présence et au “sponsorship” de l'AEPI (Agence de développement économique de l'Isère). Ou rendez-vous individuels en entreprise.
Vendredi 8 octobre	Rendez-vous individuels en entreprise. Ces rendez-vous ciblés seront établis sur la base de votre cahier des charges et vous permettront de rencontrer des clients ou partenaires potentiels.

Prix : 860 € HT. Ce prix comprend :

- la participation à la soirée “networking”,
- l'entrée à DEMOGala,
- la préparation du programme de rendez-vous individuels : définition du cahier des charges, ciblage des entreprises, approche et relances, organisation du programme, accompagnement si souhaité par l'entreprise,
- l'appui logistique (réservation d'hôtels, de taxis ou location de voitures...),
- l'adhésion à CORA (Colorado Rhône-Alpes Economic Development Partnership) pendant un an, qui permet notamment un suivi de vos actions (base forfaitaire de 8 heures de travail).

Ce prix ne comprend pas : les billets d'avion, les frais de déplacement, d'hébergement et de restauration de l'entreprise pendant son séjour au Colorado.

En option : sous réserve d'un nombre suffisant d'entreprises intéressées, la mise en place d'un stand sur DEMOGala peut être envisagée.

A noter : des aides financières peuvent être sollicitées pour cette opération (Sidex, Assurance prospection...). Nous consulter.